



Oxin Growers is één van de grotere telerscoöperaties van Nederland met 230 leden en een gevarieerd assortiment uit ruim 4.500 hectare glasgroenten, vollegrondsgroenten, hardfruit en zachtfruit. Vakmanschap en passie gecombineerd met de modernste teelttechnieken, kenmerken de aangesloten teeltbedrijven. Onze organisatie kenmerkt zich verder door korte communicatielijnen en persoonlijke aandacht voor de leden.

De hoofdactiviteit van Oxin Growers is het op de markt brengen van de producten van onze leden, waarbij het rendement voor de leden altijd voorop staat. De diensten die verder aan de leden worden verleend liggen op het gebied van kwaliteit, inkoop, voedselveiligheid, certificeringen, product- en conceptontwikkeling, communicatie en IT.

Bij het vermarkten van de producten vormt de accountmanager een cruciale rol als sparringpartner tussen telers en de afnemers. Om onze afdeling Commercie te versterken zijn wij op zoek naar een fulltime:

Accountmanager Glasgroenten

De voornaamste taken zijn;

- regisseren van productstromen tussen de toegewezen teeltbedrijven en de afnemers;
- evalueren van samenwerkingen middels rapportages tussen telers en handelsbedrijven, het bespreken van trends in de markt en analyseren van de ontwikkelingen op productniveau;
- opbouwen van een vertrouwensband en relatie is een belangrijk onderdeel van de dagelijkse werkzaamheden zowel binnen Oxin Growers als bij de teler en afnemers;
- zoeken naar commerciële kansen of verbeteringen binnen de productgroepen;
- opstellen en vastleggen van afzetovereenkomsten en overige contractuele afspraken;
- uitvoeren van prijsbepalingen, analyses van de benchmark en normcontroles.

Functie-eisen:

Je hebt bij voorkeur een afgeronde relevante opleiding op HBO-niveau en enige jaren ervaring met de genoemde werkzaamheden in de AGF-sector. Voor deze functie zijn goede commerciële en communicatieve vaardigheden noodzakelijk, evenals het bezit van een rijbewijs B. Je kunt goed overweg met Word, Excel en Outlook en hebt een goede beheersing van de Engelse taal en bij voorkeur ook van de Duitse taal.

Oxin Growers biedt:

Een verantwoordelijke fulltime baan (40 uur per week) met voldoende uitdagingen in een groeiende organisatie. Naast een goed salaris, afhankelijk van ervaring en deskundigheid, auto, laptop en mobiele telefoon bieden wij een goede pensioenregeling en ruime mogelijkheden voor het volgen van opleidingen en cursussen.

Interesse?

Ben jij de juiste persoon voor deze functie? Stuur dan je motivatiebrief met CV uiterlijk 10 juli 2023 naar H. Prins (hans@oxin-growers.nl). Een assessment kan deel uit maken van de selectieprocedure. Voor meer inhoudelijke informatie over deze functie kan je contact opnemen met R. den Boer, mobiel 06 – 82095581.

Kijk voor meer informatie over Oxin Growers op www.oxin-growers.nl

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.